

“シンプル・わかりやすく”

あなたの車、実は、**損な**買い方をしているかも？

「中古車の選び方って良くわからない」って思ったことありませんか？

そんな、あなたへ

# 『失敗しない車の買い方 8 選』小冊子

人生の中で安くはない買い物・納得の1台への参考になれば嬉しいです。



【車のお探し専門店 加東店 エムアンドワイオートジャパン】

色々なサイトで検索したり、カー雑誌を見たり、せつかくの休日をつぶして展示場を回って見たりもした・・・

でも、結局欲しいクルマはどこにもない・・・。

ネットに掲載されているクルマと展示場においてあるクルマと  
同じ年式、同じグレードなのになんでこんなに価格が違うの？

支払う金額に見合う価値のあるクルマはどう選べばいいの？

お得に、納得のいく中古車が欲しいけど、どこからどうやっていいのかわからない、だまされたりしないか、怖いし・・・。

特に、車に詳しくない方にとっては、車の目利きをして“いい車”探す!

なんて、“とんでもない大仕事”ですよ。

## そう、そんなあなたが中古車選びで後悔しないために!!

中古車購入で一番怖いのは?

「中古車の購入で怖いのは“汚れたツナギを着たパンチパーマのオヤジ”

一度相談したら絶対買わされるんだよなあ・・・」って何年前の話ですか!今どきのクルマ屋に

そんな人は・・・ほとんどいません(笑)

でもそれに近い話って結構あります。そこで、

**“実際にあった本当の(コワイ)話”です。**

### **● ネットで気に入ったクルマが有ったので即購入・・・**

ネットで検索したら東京に希望にピッタリのクルマが有った。画像で見る店の感じはすごくキレイで好印象。何の迷いもなく即購入した。業者指定の陸送会社が自宅まで届けてくれて「手間が掛からなくて

良かった!」と思っていたがクルマ到着後

1週間でエンジンの息つきが発生 でも、いつも症状が出るわけではない。

販売店に相談したら「修理はするので持ってきてほしい。症状が出るまで預かりたいが台車は無い」と言われた・・

## ● 支払い総額を聞いてビックリ・・・

名古屋へ遊びに行った時街道沿いのクルマ屋で希望のクルマがメチャクチャ格安で展示されていた。思わず飛び込みクルマを確認したら程度もバッチリ、お店の営業マンも「事故なしの極上車」と言う。「これは掘り出しモノ」と購入を決めたが契約書を見てビックリ! 車検付なのに諸費用が 35 万も掛かる。それにクレジットの金利も確認したら 9.8%だった・・

## ● 近くのクルマ屋に頼んだら・・・

欲しいクルマが出てきたので近くのクルマ屋に相談したら「オークションで探してあげる」と言われ任せた。しばらくすると「クルマを見に来て」と連絡があったので行って見ると欲しかったクルマとグレードが違うのと予定より 15 万も高かったので断ろうとしたら「もう仕入れて来ちゃったので困る」と言われ仕方なく購入した・・(雑なお探し→これは、お探しとは言いませんね(泣))。

中古車は新車と違い1台1台の状態が違います。

走行距離や色、グレード、装備、ボディのキズや内装の汚れ具合、その他様々な要素で価格が決まります。クルマの値段だけで割高・割安を判断することは一般の方にはほぼ不可能だと私たちは日々実感しています。



**「じゃあ、何を基準にして中古車を買えばいいの？」**

**（そこがいちばん聞きたいですよね!）**

この小冊子を最後まで読んでみて下さい。多少なりともお役に立てると思います。

## ■ポイント① 中古車の価格は どうやって決まるの？

中古車の価格は どうやってきまるのでしょうか？

中古車の販売価格＝仕入れ価格＋納車整備＋お店の利益 です。

中古車の仕入れ価格＝オートオークションの流通価格ですからA店とB店で仕入れ

(※オートオークション＝会員登録したクルマ屋だけが参加出来る自動車専用オークション)

価格が大きく違うことはまずありません。

ですから安く売るには「利益」を少なくするか「納車整備」をケチって十分な整備をしないで納車するか？ どちらかしかありません。

「整備代金は諸費用で別にと取ってるじゃない(怒)」と言われそうですね。

当社では年式、走行距離によって納車整備代金を変えています。平均して

36,000円～42,000円の納車整備代金を頂いております。しかしこの金額で納車整備が完了する車両はほとんどありません。当社では「次の車検まで安全にお使い頂けること」を念頭に整備をしますので平均して78,500円の納車整備代金が掛かっています。

## ■ポイント② ネットで検索するとメチャメチャ安く売ってるけど・・・

今は何でも「ネットで検索」の時代になりましたね。ホテルの予約もネットで簡単に出来ます。でも実際に行ってみると「ホームページのイメージとぜんぜん違う！」って思う事ありませんか？

クルマ屋さんも明らかに「ネット販売がメイン」というお店が増えました。

しかも非常に魅力的なプライスで掲載されています。

お客様で一番トラブルになっているのがこの「ネット通販」での購入です。

事例① 購入後1週間でエンジンに不具合が発生した保証付販売だったので電話を入れたら店まで持ち込んで欲しいと言われた。 預かり期間の台車はない。

事例② メーター巻き戻し又は事故車だった。

① は明らかに遠方のお客様であることを承知の上で「保証を発生させない」状態にさせる場合が多いです。 東京や名古屋に故障車両を持ち込んで改めて取りに行く事は現実的に無理なので現実的には「保証なし現状販売」と言っても良いでしょう。

② は本当に多いので要注意です。 発覚するのは次回の乗り換えの時とか車検の時とかなので契約書を紛失してしまったりしているケースがほとんどです。また遠方であれば「発覚してもわざわざクレームを入れてこなだろう」という確信犯

なお店も実際ありました。(こんなお店がなくなることを祈ります)

もちろん、ネット販売であっても良心的なお店は存在します。でも、それを遠方から判断するのは大変です。それに、車は購入してからが本当の値打ちがわかります。使うものだから、いつかは寿命がきますが、できるだけ故障少なく(維持費少なく)、長く乗れるに越したことはありませんね。

### **※注意!**

ネットでクルマを購入するのはよほど信頼できるお店以外は避ける。

地元でメンテナンスを受ける事が可能か確認をする。

## ■ポイント③ 車両価格だけでは判断しない!

クルマを購入する際には「車両本体価格」と「諸費用」が必要になります。

クレジットで購入する場合はさらに「クレジット手数料」が請求されます。

車両価格はメチャメチャ安いのに登録諸費用が異常に高額のお店、まだないとは言えません(ほとんどの車屋さんがマジメにされていますが。ほんの少数)。

そこで、解決法は、まずは見積もりを作成してもらい支払い総額を確認する。

特にクレジットを利用する場合は「クレジット手数料を含めた支払い総額」を出してもらう。

少し面倒ですが、他店で同程度の車両の見積もりを取る(高い買い物のための手間は少しガマンして!)

諸費用はお店によって違いますがあまりに高額な場合は購入を見合わせる。

※お店の雰囲気、スタッフさんの雰囲気もチェック。ご購入後、きつと長く車を乗っていくためには、よいお付き合いすることは不可欠。これから通えそうかな?とみながら判断しましょうね。

### ※注意2

クルマを購入する場合、現金でもクレジットでも「支払い総額」で比較する。

特にクレジットの場合はクレジット金利を必ず確認する。

お店やスタッフの方の雰囲気をチェック(これから長いお付き合いになれそうかな。)

## ■ポイント④ 確実に欲しいクルマを探し出す方法

何件も展示場を廻ってみたがどうも気に入るクルマがない。グレードが違っていたり、



欲しい装備が無かったり、バッチリ希望通りだけど走行距離が以上に多かったり・・・  
探し回るのも疲れて、近所のクルマ屋さん頼んだら、数日後(前もつての連絡なしに)、  
「オークションで希望より上のグレードが出ていたので買って来たよ!  
ただ予算より15万高くなっちゃったけどね!!」って そのグレードじゃ、私がどうしても  
欲しかった装備が付いてないんだよお・・・(涙)

これ、実際お客様から何度もお聞きした話です。

希望通りのクルマって中々店頭には置いてないですよ。そこで知り合いのクルマ屋さんへ  
探してくれるようお願いするわけですが、中古車で全てにおいて自分の  
希望通りのクルマを探すのは「砂漠に落とした針を探す」くらい難しいのです。  
だから中古車を探す時は、自分の中で優先順位を明確にしておくことが肝心!

## **■ポイント⑤ 絶対に外せない条件はなに? 妥協が出来る条件はある?**

例 ホンダ・フリード

「7人乗りは絶対だけど色は クロかパールかシルバーならどれでも良い。予算は上限でゼーンぶ込みで、  
150万まで・・・」のようにどの条件が優先されるのか明確だと、担当スタッフも「お客様にとって最適な1  
台」をご提案できます。

まれに、「クロ以外は考えていない」とおっしゃるお客様が「な～んだ! XXが付いているんならシルバーでも  
良かったのにい～!!」ということがあります。

せつかくの「良質車両」をみすみす逃してしまう事になってしまうので、

“絶対外せない条件” “妥協できる条件”を今一度整理してみてくださいね。

※わからないときは、スタッフの方に、ご家族構成・生活スタイル・使用頻度などをお伝え下さい。

その中から、一番お薦めだ!!と思える車種・装備などを提案してまいります。

(無理強いはしませんので、固く考えず、ゆったりお話下さいね。)

## **■ポイント⑥ 装備については柔軟に考える!**

1.「ナビは欲しいな」、「ETC もついているといいな」あるとやっぱり便利ですよ!

このあたりは、後から、当店にて、ご納車までに取付可能ですので、ないお車でも大丈夫です。

2.「電動で開閉するドア(パワースライドア)」とか、「4WD」とかは、後からつけることが、びっくりするほど高かったり、不可能だったりするので、絶対条件に入れましょう♪

(スノーボードによく行く!など、生活スタイルお話して頂けると、私共も、“4WDは必要ではありませんか?”など、お聞きすることが出来ますので、ちょっとした日常のことお話下さいね♪)

## **■ポイント⑦ 中古車は色によっても価格が変わる?**

中古車は色によってメチャメチャ値段が違います(苦笑) 価格の関係を図解しますね!

(高い)

(安い)

クロ(10万高) > パールホワイト(シロ) > その他一般的な色 > ピンクなど派手な色

※妥協ではなく、少しでも得になる方法の1つです。ただ一度買うと変えられないので、後悔ない選択を♪

## ■ポイント⑧ とにかく良いクルマを安く買いたいんだけど

“いいモノを安く買いたい”誰でもそう思いますよね! 普通の商品であればA店とB店を比較して安いところで買えば良いのですが中古車の場合はチョット難しい(泣)。

では、何を基準にしているのか? それは全国にある、車業者専門の「オートオークション」なのです。(魚の値段が築地市場のセリ値によって決まるのと同じですね!)

(ほぼ全国の子ディーラー、専売店、中古車店さんは正規のオートオークションから、目利きをして仕入をされます。品質検査・保証もありますので、昔と違って品質も格段に上がりました!)

では、オートオークションの相場は何を元に決まるんでしょうか?

年式・走行距離・色・装備・クルマの状態などの要素が複雑に絡み合っけてクルマの相場は形成されます、が、やはり「年式」と、「どんな使われ方・整備をされてきているか」です!

何が言いたいかと申しますと、,,,, (もう少しで終わります、最後まで読んで下さいね♪)

そうです! 納得のクルマをかういちばんの方法は

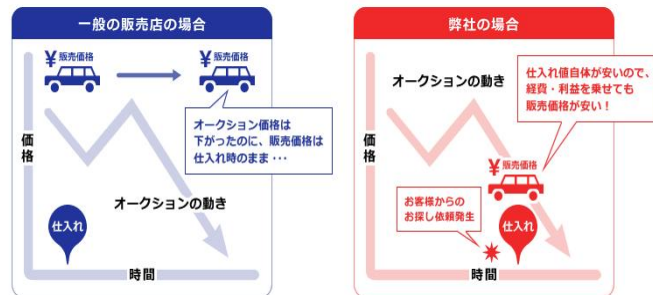
「欲しくなった時に仕入れてくる!」

「品質と目利きはクルマ屋さんに任せる!」ことなんです!

自分の希望のクルマを購入したいときに、

プロの目利きで、仕入れてもらえば

「今現在の価格」ですから、新鮮・適正そのものですね!



# ■ 解決法まとめ ■

ここまでお読み頂いてありがとうございました。この冊子をお読み頂いた事で確実にご希望のお車を最適な方法でご購入いただけると思います。

## 1. まずはそのお店の「保証内容」をシッカリ確認!

※事故の有無・走行距離についても書面上で保証してくれるお店を選べば絶対安心!!  
保証はどこで受けられるのかも必ず確認しておきましょう。

## 2. クルマの高い、安いは諸費用を含めた支払い総額で比較する。

※クレジットを使用する場合は金利を含めた金額で!  
(ビックリするほど金利が高いお店があります)

## 3. アフターも任せることが出来るお店がやっぱり安心!

クルマは購入後、長期間使用する商品です。購入時の安さも重要ですが後々の整備体制(自社工場完備か?)自社の積載車で迅速な引取りが可能かなども重要なポイントでしょう。

## 4. クルマの選択条件は明確に!

お客様のご希望条件を全て満たすクルマをお探し出来る様に販売店は頑張りますが、妥協できる点を絶対に譲れない点をハッキリさせておくとスムーズなお探しが可能だと思います。

以上、まとめに書いてある内容を一つ一つ確認しながら、クルマ選び(お店選び)をしていただければ、あなたとご家族にとって「最良の1台」をご購入頂けると思います。

私ども「(有)エム・アンド・ワイオートジャパン」では、一般的な中古車店として、平成10年11月にオープンしました。そして試行錯誤の中で、お客様への本当の意味でのお車探しのお手伝いの形として、“車のお探し”スタイルで、お一人お一人に合ったご提案をさせて頂いております。

あなた様が「クルマを買おうかな?」とお考えの際には是非ご来店下さい。

ご相談だけでも結構です。あなた様にとって有益なアドバイスが可能かと思えます。

あなたにとって、最良の1台を見つけるための道具としてこの小冊子が役立てば嬉しいです。

解決まとめ1.~4.思い出して!! それさえクリア出来ていれば間違いの無いクルマ選びが可能です。

人生の中で決して安くはない買い物~「車」。

クルマ選びは、お店選びが大切ですね♪

最良の1台(お店)と素敵な出会いがあることを祈っております。

そして、安全に愉しく末永く乗って頂けますよう。

納得して理想のカーライフ実現してくださいね。

ご相談ご希望の方は、LINE公式に、**【相談したい】**と送信くださいませ。

スタッフよりご連絡差し上げます。



## 車のお探し専門店 加東店

(有)エム・アンド・ワイオートジャパン

- 住所 〒6731452 加東市鳥居198-3 (社マクドナルドを西へ400 祝)
- 濃縮丁寧営業 9:30~17:30
- 定休日 水曜日
- Tel 0795-40-2535
- Email [info@myauto.jp](mailto:info@myauto.jp)
- どんなお店? <https://www.myauto.jp/>
- 車のお探して? <https://www.myautojapan.com/>
- SNS→ Instagram: @kuruma\_kato

～車と暮らし整えて、心からの安全安心を～